

募集要項

職種	法人営業
仕事内容	<p>■鉄道用保守車両営業</p> <p>・JR・私鉄・自治体といったお客様の「10年先のインフラ計画」に深く入り込みます。次期導入計画車にはどんな性能が必要か？街のシンボルとなる路面電車はどうあるべきか？そんな課題に向き合える仕事です。</p> <p>・鉄道用保守用車両の営業、ピンと来ない方がほとんどだと思います。保守用車両は、いわば「線路のメンテナンス専用マシン」です。これらは明日壊れたから買うという性質のものではありません。鉄道会社の中長期設備投資計画を把握し、先を見据えての提案、安全基準や労働環境の変化に合わせてたり、災害や気候変動への対応提案など、規模もスケールも大きなものになります。鉄道の安全を守る、縁の下の力持ちとなります。</p>
必要な能力・経験	<p>■機械製品に関する業務（特に営業）経験がある方</p> <p>※建機、農業機械、特装車、鉄道業界経験者歓迎</p> <p>・顧客の用途、求める仕様に合わせて仕様をカスタマイズしたり、この先必要になるであろうものを先回りして提案をする、そんな仕事です。顧客の課題自体が数年先を見据えたものになるので、公的な入札業務などもあり、今までの営業スキルを市場価値の高いものへと昇華させられる仕事です。プラント設備やエレベーターなど数年規模のインフラ更新提案、自治体やインフラ企業の工務/保線/技術部門への営業経験なども活かせます！</p>
資格	第一種運転免許普通自動車
学歴	高校 専修 短大 高専 大学 大学院
勤務地	①本社 新潟県北蒲原郡聖籠町東港5-2756-3 ②東京事業所 東京都中央区勝どき3-13-1 FOREFRONT TOWER2 7F
雇用形態	正社員（3ヶ月の試用期間あり）
給与	ご経験等により相談となります。
就業時間	①本社 8:00～17:00 ②東京事業所 8:30～17:30
休日	年間125日 完全週休二日制、土曜 日曜 祝日
休暇	入社半年経過時点22日 最高付与日数44日
福利厚生	各種社会保険、財形貯蓄制度、退職金制度（勤続3年以上対象）社宅 他
面接回数	2回
筆記試験	有（SPI適性検査）